

KB: SNADNĚJŠÍ CESTA K EURODOTACÍM



Jak bude Komerční banka svým klientům i ostatním zájemcům pomáhat tyto prostředky využít, jsme se zeptali Jana Hanuše, vedoucího KB EU POINT Promotion Center.

EuroFirma: Podívejme se nejdříve na oblast poradenství pro zájemce o dotace ze strukturálních fondů EU. Co vše zde Komerční banka nabízí?

Jan Hanuš: Pro programovací období 2007–2013 připravila KB zcela nový koncept služeb pro zájemce o čerpání peněz z fondů EU. V rámci systému KB EU POINT poskytujeme klientům komplexní informace o možnostech financování jejich projektových záměrů pomocí evropských dotací a vhodných úvěrových produktů. Celý koncept systému má silně decentralizovaný charakter – naším cílem je přenést know-how do regionů, tedy co nejbližše klientovi. Konkrétní nabídka služeb zahrnuje bezplatné zpracování analýzy vhodných dotačních titulů „Dotační průzkum“, a to na všech obchodních místech KB. Regionální tým našich interních a externích odborníků je k dispozici k individuální konzultaci složitějších záměrů. Klientům, kteří potřebují pomoc při výběru vhodné poradenské firmy pro zpracování žádosti o dotaci a administraci celého projektu, můžeme nabídnout seznam prověřených poradenských agentur. Mezi naše partnery patří pouze firmy s nystandardním odborným zázemím a s prokazatelnými zkušenostmi z realizace konkrétních projektů.

Před nedávnem Komerční banka představila nový projekt pro podnikatele – KB EU POINT. Jde o je soubor komplexních poradenských služeb pro podnikatele, kteří se zajímají o využití dotací ze strukturálních fondů Evropské unie. Zajímavé projekty firem a veřejného sektoru mohou do roku 2013 získat z EU financování v objemu přibližně 700 miliard korun, a to není rozhodně málo.

Dr. Jiří M. NOVOTNÝ

Nedílnou součástí poradenských služeb je navržení optimálního předfinancování a spolufinancování projektu s Programem Ponte II.

EuroFirma: Kdo může těchto vašich služeb využívat?

Jan Hanuš: Služby KB EU POINT jsou k dispozici všem typům subjektů z veřejného a soukromého sektoru. Zásadou služby Dotační průzkum mohou všichni zájemci rychle zjistit, zda na jejich projektový záměr existuje vhodná do-

tace, a tuto službu lze využít, i když má klient zatím jen hrubou představu o svých rozvojových plánech.

EuroFirma: Paralelně s poradenstvím mohou tito zájemci využívat speciální úvěrový program Ponte II. K čemu slouží a o jaké částky se jedná?

Jan Hanuš: Speciální úvěrový produkt – Program Ponte II – vychází ze zkušeností s financováním více než 320 projektů v období let 2004 až 2006, kde celková výše poskytnutých úvěrů činila více než

4 miliardy korun. Program je navržen s ohledem na pravidla dotačních programů a zohledňuje administrativní povinnosti příjemce dotace. Klient je včas vybaven všemi potřebnými dokumenty pro svoji žádost o dotaci. Výhodou je, že pro zpracování žádosti o úvěr lze předložit bance stejné podklady jako k žádosti o dotaci a ušetřit tak čas i peníze. V rámci Ponte II nejsou nastaveny limity pro objem poskytnutého financování. Je tedy vhodný jak pro záměry malých či středních firem, tak pro velké investiční projekty korporátních klientů.

EuroFirma: S pomocí Ponte II lze vyřešit i předfinancování dotace a spolufinancování nákladů. Můžete uvést bližší podrobnosti?

Jan Hanuš: Program Ponte II vychází maximálně vstříc potřebám příjemců dotací. Ve fázi realizace projektu – předfinancování – firmám umožňuje flexibilní čerpání a splácení prostředků podle etap projektu a vyplácení dotace. Celkový úvěrový limit tak může být výrazně nižší, než činí celkové náklady projektu. Obcím i firmám tak zůstanou volné finanční prostředky, které mohou využít pro své další aktivity.

EuroFirma: V uplynulých letech se nám ve využívání prostředků ze strukturálních fondů moc nevedlo. V čem spočívaly hlavní příčiny a jaký vývoj lze očekávat od letošního roku?

Jan Hanuš: Hlavní příčinou nedo-čerpání prostředků přidělených pro období 2004–2006 je podle



mého soudu především nedostatek finančních zdrojů firem na spolufinancování projektů. Částečně pak i nevhodné nastavení některých dotačních programů, v některých případech administrativní a faktické chyby při hodnocení žádostí o dotace a nepřipravenost části potencionálních žadatelů. Výrazné zpoždění při přípravě operačních programů pro období 2007–2013 bude mít minimálně v prvních výzvách paradoxně pozitivní vliv na vyčerpání alokovaných prostředků. Významná část žadatelů má připraveny projekty „v šuplíku“ a je připravena je podat hned v prvních výzvách v roce 2008. Přesto bude v některých operačních programech problém prostředky vyčerpat. Témata, jako jsou inovace, výzkum a vývoj či vzdělávání a další tzv. měkké projekty, jsou podpořena značným objemem finančních prostředků, ale schopnost dotčených sektorů tyto dotace absorbovat má své limity.

EuroFirma: A jak se vaši specialisté připravili na to, aby se minulé chyby neopakovaly?

Jan Hanuš: Hlavní příčinou, tedy nedostatek finančních zdrojů na spolufinancování projektů, pomáháme řešit navržením optimálního rozložení úvěru v čase s ohledem na plánované vyplacení dotace. Díky efektivnějšímu využití vlastních zdrojů pak klientovi zůstává větší prostor pro rozvoj firmy. Všem zájemcům o evropské fondy doporučuji kontaktovat naše obchodní místo již ve fázi prvotních úvah o projektu. Rozumné nastavení parametrů projektu a jeho logické začlenění do celkového rozvoje firmy je klíčovým faktorem nejen pro úspěch žádosti o dotaci, ale především dlouhodobou udržitelnost dosažených výsledků. U složitějších projektů proto poskytují naši regionální EU specialisté klientům individuální konzultace.

EuroFirma: Lze očekávat, že i nejrůznější kompetenční a jiné problémy ze strany státních institucí jsou minulostí?

Jan Hanuš: Vzhledem k mnoha změnám v systému rozdělování dotací se ani v programovacím období 2007–2013 zřejmě nedá očeká-

The screenshot shows the KB EU POINT website interface. The main content area includes a header with navigation links (Občané, Mládež a studenti, Podnikatelé a menší firmy, Podniky, Místní správa a samospráva), a sub-header 'KB EU POINT - O KB EU POINT', and a main text block titled 'KB EU POINT - Váš pevný bod ve světě dotací'. The sidebar on the right contains a section 'PROGRAM PONTE II' with bullet points describing the program's benefits and a 'KB Zpravodaj o EU' section with links to 'průvodce KB pro žadatele o dotace z fondů EU' and 'poslat dotaz do KB'.

vat bezchybná administrace všech programů. Lze to dokumentovat na příkladu programu Rozvoj z operačního programu Podnikání a inovace. Tento program byl vyhlášen jako první již v březnu 2007. Do dnešního dne se však žadatelé nedozvěděli, zda jejich projekt uspěl. Na vině je přitom jak zpožděné schválení programu, tak nedostatečná výkonnost administrativního aparátu implementační agentury CzechInvest. V připravenosti na rozdělování dotací existují značné rozdíly mezi jednotlivými poskytovateli. Celkově však lze připravenost zodpovědných orgánů považovat za dostatečnou.

EuroFirma: Vraťme se k úloze Komerční banky: jak budete pomáhat zájemcům o dotace lépe se orientovat v dané oblasti, rychle vybrat vhodný dotační program a absolvovat všechny peripetie spjaté se získáním dotace?

Jan Hanuš: Zájemcům o evropské dotace doporučuji využít bezplatnou službu Dotační průzkum, která jim zajistí jasnou a srozumitelnou informaci o vhodných dotačních programech. Pokud budou potřebovat detailnější informace, zajistíme pro ně rovněž bezplatnou konzultaci s naším EU specialistou, případně externím odborníkem. Pro zpracování žádosti o dotaci – včetně všech příloh, jako je například stu-

die proveditelnosti – a pro administraci celého projektu má klient dvě možnosti. Buď zajistit vše vlastními silami, nebo využít služeb specializovaného poradce. Klientští pracovníci KB mohou doporučit výběr prověřených poradenských agentur z našeho partnerského portfolia, které jsou schopny provést klienta celým projektovým cyklem a pomoci mu dotaci nejen získat, ale i udržet.

EuroFirma: V rámci KB EU POINT mohou zájemci o dotace využívat také řadu užitečných informačních pomůcek. Můžete nám je přiblížit?

Jan Hanuš: Pro rok 2008 jsme připravili několik nových informačních materiálů. Především je to elektronický newsletter, který lze nalézt na www.kb.cz/eupoint. Ten bude přinášet tipy pro řešení konkrétních témat dotačních projektů, například výběrových řízení, zpracování žádosti či hodnocení projektů. Součástí newsletteru budou i případové studie z realizace některých zajímavých projektů klientů KB. Další užitečnou pomůckou bude přehledný průvodce operačními programy pro období let 2007–2013, který usnadní základní orientaci v systému rozdělování dotací v ČR.

EuroFirma: Kolik podnikatelé a ostatní zájemci zaplatí za uvedené služby?

Jan Hanuš: Služby KB EU POINT, tedy Dotační průzkum a individuální konzultace se specialistou, jsou poskytovány zdarma. Cena za zpracování žádosti o úvěr v rámci Programu Ponte II se řídí standardním sazebníkem Komerční banky.

EuroFirma: Řada podnikatelů po minulých zkušenostech argumentuje ve smyslu – má vůbec smysl ucházet se o dotace a všechno to protřpět? Co si o tom myslíte vy?

Jan Hanuš: Všem žadatelům o dotace doporučuji připravit se na určitou administrativní zátěž a možné zdržení při hodnocení jejich projektu a vyplacení dotace, ke kterému dochází poměrně běžně. I přes tyto komplikace by však byla škoda nabízenou možnost nevyužít. Přímá dotace v řádu až několika desítek miliónů korun může mnohonásobně urychlit rozvoj firmy jak po technologické stránce, tak například po stránce rozvoje lidských zdrojů. Navíc jde zřejmě o poslední takto významnou šanci pro české firmy. Nejpozději po roce 2013 se Česká republika stane čistým plátcem do rozpočtu EU a dotace v současném rozsahu budou minulostí.

EuroFirma: Děkuje vám za rozhovor.